

Warszawa, dnia 10.06.2014

Zapytanie ofertowe

I. DANE ZAMAWIAJĄCEGO:

Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o.
ul. Josepha Conrada 7
01-922 Warszawa

II. ZAPYTANIE OFERTOWE

W związku z realizacją projektu pt. „**Wdrożenie systemu B2B w celu automatyzacji procesów biznesowych z Partnerami**” w ramach działania 8.2 PO IG „Wspieranie wdrażania elektronicznego biznesu typu B2B” firma **Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o.** zwraca się z prośbą o przedstawienie oferty cenowej na zakup:

1. Serwer- 2 szt.
2. Szafa Rack - 1 szt.
3. UPS - 1 szt.
4. Laptop - 4 szt.
5. Monitor - 10 szt.
6. Komputer - 10 szt.
7. Switch - 3 szt.
8. Router - 2 szt.
9. Windows Svr Std 2012 R2 x64 Polish 1pk DSP OEI DVD 2CPU/2VM - 1 szt.
10. Windows Server CAL 2012 Polish 1pk DSP OEI 5 Clt User CAL - 4 szt.
11. WinRmtDsktpSrvcsCAL 2012 SNGL OLP NL UsrCAL -15 szt.
12. Platforma handlowa B2B Graffiti@ - 1 szt.
13. Moduł sprzedaż/magazyn/logistyka (SML) - 1 szt.
14. Moduł obsługi elektronicznej wymiany danych - 1 szt.
15. Instalacja i konfiguracja infrastruktury technicznej i oprogramowania serwerowego 85 rbg
16. Wdrożenie platformy handlowej B2B Graffiti@ - 320 rbg
17. Wdrożenie modułu sprzedaż/magazyn/logistyka (SML) - 220 rbg
18. Wdrożenie modułu obsługi i elektroniczna wymiana danych - 110 rbg
19. Wdrożenie Moduł finanse i księgowość - 35 rbg
20. Moduł finanse i księgowość - 1 szt.

21. Moduł synchronizatora zdarzeń (terminarz wywołań automatycznych) - 1 szt.
22. Moduł produkcja online - 1 szt.
23. Moduł CRM - 1 szt.
24. Moduł BI (Ascent) - 1 szt.
25. Wdrożenie synchronizatora zdarzeń (terminarz wywołań automatycznych) - 125 rbg
26. Wdrożenie modułu produkcja on-line - 120 rbg
27. Wdrożenie modułu CRM - 45 rbg
28. Wdrożenie Modułu BI (Ascent) - 60 rbg
29. Zakup szkoleń specjalistycznych dla użytkowników systemu B2B- 100rbg

Opis przedmiotu zapytania znajduje się w Specyfikacji, załączonej do niniejszego zapytania.

III. TERMIN WYKONANIA ZAMÓWIENIA

Termin realizacji przedmiotu zamówienia zostanie uzgodniony indywidualnie z Oferentem którego oferta zostanie uznana za najkorzystniejszą.

IV. OPIS SPOSOBU PRZYGOTOWANIA OFERTY

Integralną częścią zapytania ofertowego jest specyfikacja na podstawie, której należy dokonać wyceny.

Oferent powinien wskazać parametry techniczne oferowanych środków trwałych lub załączyć specyfikacje do formularza ofertowego.

Oferta powinna:

- zawierać dane oferenta
- posiadać datę sporządzenia
- termin ważności oferty

V. MIEJSCE ORAZ TERMIN SKŁADANIA OFERT

Oferta powinna być przesłana za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres email: p.rygol@anser.pl lub dostarczona do biura na adres ul. Josepha Conrada 7, 01-922 Warszawa
W razie dodatkowych pytań proszę o kontakt z :Przemysław Rygol 604 500 164

Termin nadsyłania ofert: **17.06.2014**. Oferty złożone po terminie nie będą rozpatrywane.

Oferent może przed upływem terminu składania ofert zmienić lub wycofać swoją ofertę.

Zamawiający nie dopuszcza możliwości składania ofert częściowych i wyboru częściowego.

Firma Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. zastrzega sobie prawo do unieważnienia procedury ofertowej bez podania przyczyny.

Kryterium oceny ofert stanowi: Cena 100%

Załączniki:

Specyfikacja

Wzór formularza ofertowego

Specyfikacja do zapytania ofertowego

1. Serwer- 2 szt.

Minimalne parametry:

❖ Serwer Power Edge R420- 1 szt. (serwer bazodanowy)

Procesory: 2xIntel Xeon E5-2430 (2,20GHz, 6 rdzeni, 15MB pamięci podręcznej, 7,2GT/s QPI, 95W, Turbo)

Obudowa RACK na maks. 8 dysków twardej Hot Plug 2,5 cala

Pamięć RAM: 64GB pamięci RDIMM, 1333 MHz, niskie napięcie

HDD : 8x 600GB SAS 6Gb/s 10tys.obr./min 2,5-cala

Kontroler RAID: PERC H710, 512MB nieulotnej pamięci podręcznej

Napęd: DVD+/-RW, SATA

Podwójny nadmiarowy wymieniany bez wyłączania systemu zasilacz

iDRAC7 Enterprise 3Yr Basic Warranty - Next Business Day - Minimum Warranty, z certyfikatem ENERGY STAR®

❖ PowerEdge R320 wer2 - 1 szt. (serwer terminalowy)

Procesory: 1xIntel Xeon E5-2430 (2,20GHz, 6 rdzeni, 15MB pamięci podręcznej, 7,2GT/s QPI, 95W, Turbo)

Obudowa RACK, na maks. 4 dysków twardej Hot Plug 2,5 cala

Pamięć RAM: 32GB pamięci RDIMM, 1333 MHz, niskie napięcie

HDD : 4x 300GB SAS 6Gb/s 10tys.obr./min 2,5-cala

Kontroler RAID: PERC H710, 512MB nieulotnej pamięci podręcznej

Napęd: DVD+/-RW, SATA

Podwójny nadmiarowy wymieniany bez wyłączania systemu zasilacz

iDRAC7 Enterprises

3Yr Basic Warranty - Next Business Day - Minimum Warranty

z certyfikatem ENERGY STAR®

Zasilacze wysokowydajne 750W Dell

Intel Xeon /Six-Core/

Zastosowane technologie Intel Intelligent Power Capability oraz Intel Turbo Boost Technology 2.0 funkcje zarządzania energią

2. Szafa Rack - 1 szt.

Minimalne parametry:

PowerEdge 2420 RACK 24U

3. UPS - 1 szt.

Minimalne parametry:

2700W, 3U

certyfikat CE oraz RoHS 7b Exemption, REACH: nie zawiera SVHC, posiada certyfikat Energy Star

4. Laptop - 4 szt.

Minimalne parametry:

Laptop Dell Latitude 3540, z certyfikatem ENERGY STAR®, EPEAT

5. Monitor - 10 szt.

Minimalne parametry:

Dell P2214H P2214H

6. Komputer - 10 szt.

Minimalne parametry:

Dell OptiPlex 7010 MT z certyfikatem ENERGY STAR®, EPEAT

7. Switch - 3 szt.

Minimalne parametry:

Switch PowerConnect 2824

8. Router - 2 szt.

Minimalne parametry:

Router główny:

Draytek Vigor 2960 - 1 szt.

Router do biura:

Draytek Vigor 2130n - 1 szt.

9. Platforma handlowa B2B Graffiti@ - 1 szt.

Dzięki platformie partnerzy będą mieli dostęp do wszystkich aktualnych i archiwalnych dokumentów, które były wystawione dla danego partnera. Platforma B2B będzie działała w architekturze trójwarstwowej w oparciu o klienta przeglądarkowego. Platforma będzie służyła jako najwyższy element warstwy prezentacji odpowiedzialny bezpośrednio za udostępnianie danych Partnerom, stanowiąc interfejs komunikacyjny pomiędzy użytkownikiem a warstwą logiki biznesowej i warstwą danych. Platforma B2B będzie stanowić podstawę extranetowej części aplikacji B2B. Platforma będzie modułem udostępnionym dla Partnerów w celu realizacji procesów biznesowych i dodatkowo będzie miała kilka wersji językowych umożliwiających obsługę partnerów zagranicznych.

Platforma internetowa z szyfrowanym łączem, dzięki której partner on - line połączy się z systemem Graffiti składając zamówienie, będzie umożliwiała również wgląd do faktur, stanów magazynowych i etapu realizacji zamówienia. Platforma będzie umożliwiała partnerom dostęp do aktualnych baz produktowych Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. z poziomu przeglądarki. Narzędzie to będzie umożliwiała wystawienie oraz udostępnienie do podglądu dokumentów Partnerom zarejestrowanym w bazie systemu B2B - dostępne z konta partnera. Jego podstawowa funkcja będzie sprowadzała się do prezentowania wyników działania systemu B2B, kontroli stopnia realizacji zamówień wraz z ich statusami, monitorowania płatności i rozliczeń. Każdy z uprawnionych przez administratora Partnerów będzie miał wgląd w przypisane mu obszary w systemie Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. Do obszarów tych m.in. należeć będą: stopień i termin realizacji zamówień, aktualne stany zasobowe, rozliczenia, naliczone prowizje, aktualne promocje.

10. Moduł sprzedaż/magazyn/logistyka (SML) - 1 szt.

Moduł ten będzie pozwalał na pełną obsługę sprzedaży towarów w systemie B2B. Moduł będzie posiadał rozbudowane struktury tworzenia macierzy rabatowej, przeliczniki opakowań, a także indywidualne cechy zasobów - partii towaru. Zaawansowane definiowane cenniki w połączeniu z mechanizmami zarządzania progami rabatów dla grup i poszczególnych kart zarówno Partnerów jak i asortymentu staną się potężnym narzędziem do sprostania oczekiwaniom Partnerów biznesowych. Będzie zapewniał szybki dostęp do kartotek kontrahentów i towarów oraz będzie usprawniał transakcje handlowe z partnerami. Będzie umożliwiał tworzenie w jego strukturach rozbudowanych upustów oraz spójnej polityki rabatowej, dodawanie dodatkowych danych, cech partii, wszelkich niezbędnych danych kontrahentów. Moduł umożliwi automatyzację przepływu zamówień, oraz dokumentów magazynowych pomiędzy systemem B2B (elektroniczne dokumenty handlowe i magazynowe), a kontem partnerów na platformie.

11. Moduł obsługi elektronicznej wymiany danych - 1 szt.

Moduł ten będzie eliminował papierową dokumentację w ramach zamówień partnera, faktur i dokumentów magazynowych, będzie wymieniał dokumenty w formie elektronicznej. Moduł odpowiedzialny będzie za elektroniczną wymianą dokumentów generowanych przez poszczególne moduły systemu B2B na konta Partnera na platformie. Moduł będzie umożliwiał automatyzację przepływu zamówień, oraz dokumentów magazynowych pomiędzy systemem B2B (elektroniczne dokumenty handlowe i magazynowe), a kontem partnerów na platformie.

12. Moduł finanse i księgowość - 1 szt.

Moduł będzie umożliwiał zarządzanie dokumentami handlowymi (faktury i korekty) oraz pilnowanie należności i stanu rozrachunków z partnerami. Moduł będzie umożliwiał śledzenie historii transakcji i rozliczeń z Partnerem jak również wgląd w obroty, stany kont na dowolny dzień roku obrotowego z uwzględnieniem dowolnego okresu. Moduł będzie generował dokumenty księgowe do Partnerów, automatyzował rejestrowanie płatności,. Dokonanie przelewu przez Partnera będzie zmieniało jego status w systemie B2B.

13. Moduł synchronizatora zdarzeń (terminarz wywołań automatycznych) - 1 szt.

Moduł ten będzie pozwalał na całkowitą automatyzację importu zamówień, eksportu faktur oraz dokumentów magazynowych. Moduł pozwoli partnerowi na śledzenie statusów dokumentów, będących w obiegu systemu B2B. Będzie umożliwiał partnerowi dostęp do powiadomień, oraz alertów o wydarzeniach w systemie B2B.

14. Moduł produkcja online - 1 szt.

Moduł ten będzie pozwalał partnerowi określić terminy realizacji zamówień realizowanych przez Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o., dzięki czemu partner będzie mógł zoptymalizować własny i wewnętrzny transport technologiczny, jak również pracować w systemie just-in-time. Moduł będzie umożliwiał partnerom wizualizację statusów poszczególnych zamówień: zlecenia w przygotowaniu,

w toku, zakończone. Moduł będzie umożliwiał automatyczne przypisanie zamówienia do konkretnego partnera. Moduł umożliwi dokonywanie wycen, prognozowanie terminów wykonania zamówienia Partnera oraz podglądu statusu zleceń produkcyjnych w czasie rzeczywistym. Moduł będzie umożliwiał partnerom wizualizację statusów poszczególnych zamówień produkcyjnych.

15. Moduł CRM - 1 szt.

Moduł ten będzie rozwijał funkcjonalność systemu w zakresie współpracy z partnerami. Moduł będzie pozwalał na zarządzanie kontaktami z partnerami, przypominanie o wspólnych zadaniach, oraz wspólne z partnerami definiowanie realizowanych zadań, projektów, akcji marketingowych. Moduł odpowiedzialny będzie za budowanie i zacieśnianie relacji z Partnerami biznesowymi, oraz będzie umożliwiał integrację na poziomie zadaniowym - wspólnie realizowane zadania.

16. Moduł BI (Ascent) - 1 szt.

Moduł Business Intelligence w technologii Ascent.dbi z wbudowanym silnikiem Workflow będzie służył do budowania wielo-bazowych raportów oraz analiz ze wszystkich dostępnych zintegrowanych danych, które wykorzystywane będą w innych modułach, wspomagających obsługę procesów biznesowych z Partnerami. Moduł zapewni także dostęp do tych raportów partnerom w ramach odpowiednio przyznanych uprawnień. Prezentacja raportów będzie realizowana za pomocą raportów tabelarycznych lub wykresów. Jego dodatkowym atutem będzie prosta obsługa, szybki dostęp do aktualnych danych, wielowymiarowość oraz możliwość wglądu w dane dotyczące funkcjonowania wszystkich procesów biznesowych między Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. a Partnerami. Business Intelligence umożliwi planowanie i budżetowanie obszarów analitycznych współpracy z Partnerami, będzie posiadał zaimplementowane wygodne szablony budżetów do natychmiastowego zastosowania oraz będzie zawierał mechanizmy ułatwiające wprowadzanie danych. Dostęp do aplikacji oraz raportów będzie odbywać się z poziomu konta partnera poprzez wykorzystanie narzędzia jakim będzie e-BI. Moduł będzie pozwalał na analizę sprzedaży w trybie ciągłym, zarówno przez Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o jak i Partnera w systemie B2B. Jego dodatkowym atutem będzie prosta obsługa, szybki dostęp do aktualnych danych, wielowymiarowość oraz możliwość wglądu w dane dotyczące funkcjonowania wszystkich procesów biznesowych między Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. a Partnerami. Analizy te umożliwią optymalizację wspólnie z Partnerami realizowanych procesów. Na bazie tego modułu będą prowadzone procesy dotyczące wzajemnych rozliczeń. Zakres funkcjonalności modułu BI wykraczać będzie poza wymianę danych czy obsługę relacji handlowych, gdyż dotyczyć będzie przetwarzania danych bazowych (wejściowych) w systemie B2B np. zamówień od Partnerów, asortymentu, rezerwacji itp. na dane o złożonych strukturach względem danych wejściowych - dane wyjściowe będą to złożone raporty wielowymiarowe i wielodziedzinowe ze wszystkich danych zagregowanych w systemie B2B. Elektroniczna Usługa automatycznego przetwarzania danych w ramach modułu BI będzie gwarantowała najwyższą precyzyjność i dostępność dla Partnerów przy jednoczesnym zachowaniu wysokiego poziomu zabezpieczenia danych. Moduł Business Intelligence będzie pozwalał na analizę

danych wieloźródłowych w trybie ciągłym, zarówno przez Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. jak i Partnera w systemie B2B oraz poprzez wykorzystanie mechanizmów subskrypcji do zdefiniowanych użytkowników systemu B2B i Partnerów.

17. Zakup szkoleń specjalistycznych dla użytkowników systemu B2B- 100rbg

Dla zapewnienia efektywnego wykorzystywania możliwości funkcjonalnych systemu platformy B2B, założono w projekcie, dla pracowników Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. w ramach platformy B2B, cykl specjalistycznych szkoleń z obsługi dedykowanego oprogramowania. Celem szkoleń będzie urzeczywistnienie planowanego usprawnienia współpracy poprzez wykorzystanie możliwości jakie oferuje rozwiązanie B2B. Jest oczywistym, że dla wykorzystania w pełni potencjału jakie stwarzać będzie rozwiązanie klasy B2B niezbędna jest odpowiednia świadomość użytkowników. W ramach projektu będzie przeprowadzone dedykowane szkolenie specjalistyczne z zakresu funkcjonowania i obsługi systemu B2B dla osób zaangażowanych w realizację projektu - personelu własnego 20 użytkowników systemu B2B).

FORMULARZ OFERTOWY

.....
Miejscowość, data

Nazwa Wykonawcy:.....

Adres:.....
.....

Tel/Fax/e-mail:.....

NIP Regon:.....

Osoba kontaktowa:

Odpowiadając na zapytanie ofertowe firmy Zakłady Chemiczne "ANSER" Sp. z o.o. składamy następującą ofertę:

Opis	Cena netto	Wartość netto	VAT	Wartość brutto
1. Serwer- 2 szt. Parametry:				
2. Szafa Rack - 1 szt. Parametry:				
3. UPS - 1 szt. Parametry:				
4. Laptop - 4 szt. Parametry:				
5. Monitor - 10 szt. Parametry:				
6. Komputer - 10 szt. Parametry:				
7. Switch - 3 szt. Parametry:				
8. Router - 2 szt.				

Parametry:				
9. Windows Svr Std 2012 R2 x64 Polish 1pk DSP OEI DVD 2CPU/2VM - 1 szt.				
10. Windows Server CAL 2012 Polish 1pk DSP OEI 5 Clt User CAL - 4 szt.				
11. WinRmtDsktpSrvcsCAL 2012 SNGL OLP NL UsrCAL -15 szt.				
12. Platforma handlowa B2B Graffiti@ - 1 szt.				
13. Moduł sprzedaż/magazyn/logistyka (SML) - 1 szt.				
14. Moduł obsługi elektronicznej wymiany danych - 1 szt.				
15. Instalacja i konfiguracja infrastruktury technicznej i oprogramowania serwerowego 85 rbg				
16. Wdrożenie platformy handlowej B2B Graffiti@ - 320 rbg				
17. Wdrożenie modułu sprzedaż/magazyn/logistyka (SML) - 220 rbg				
18. Wdrożenie modułu obsługi i elektroniczna wymiana danych - 110 rbg				
19. Wdrożenie Moduł finanse i księgowość - 35 rbg				
20. Moduł finanse i księgowość - 1 szt.				
21. Moduł synchronizatora zdarzeń (terminarz wywołań automatycznych) - 1 szt.				
22. Moduł produkcja online - 1 szt.				
23. Moduł CRM - 1 szt.				
24. Moduł BI (Ascent) - 1 szt.				
25. Wdrożenie synchronizatora zdarzeń (terminarz wywołań automatycznych) - 125 rbg				
26. Wdrożenie modułu produkcja on-line - 120 rbg				
27. Wdrożenie moduł CRM - 45 rbg				
28. Wdrożenie Moduł BI (Ascent) - 60 rbg				
29. Zakup szkoleń specjalistycznych dla użytkowników systemu B2B- 100rbg				
Razem:				

Oferta ważna

Oferent oświadcza, iż przedstawione w ofercie parametry sprzętu spełniają minimalne wymagania umieszczone w zapytaniu ofertowym.

.....

Podpis i pieczęć